



24 AVRIL - 02 MAI 2021  
PALAIS DE CONGRES  
YAOUNDE - CAMEROUN

A RETOURNER AVANT LE  
31 JANVIER 2021

# FICHE RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES

LE FACE A FACE POUR DES PARTENARIATS MULTIFORMES



Les Rencontres de PROMOTE sont organisées en partenariat avec l'Agence de Promotion des Investissements du Cameroun (API).

Cette fiche dûment renseignée, datée, signée et cachetée, A VALEUR DE BON DE COMMANDE à retourner à l'Organisateur pour recevoir une facture à régler intégralement. La monnaie de référence est l'Euro (€).

English version other side ►

Raison Sociale : \_\_\_\_\_  
Complément : \_\_\_\_\_  
Secteur Principal d'Activité : \_\_\_\_\_  
Adresse : \_\_\_\_\_ Boite Postale : \_\_\_\_\_  
Ville : \_\_\_\_\_  
Pays : \_\_\_\_\_  
E-mail : \_\_\_\_\_  
Tél. Standard : \_\_\_\_\_  
Site Web : \_\_\_\_\_

## PERSONNE RESSOURCE

Nom et Prénoms : \_\_\_\_\_  
Fonction : \_\_\_\_\_  
Langues parlées : \_\_\_\_\_  
Tél. Bur. : \_\_\_\_\_  
Mobile : \_\_\_\_\_  
E-mail : \_\_\_\_\_

Les Rendez-Vous d'Affaires (B2B et B2C) sont organisés en partenariat avec l'Agence de Promotion des Investissements au Cameroun (API) par des professionnels sur la base de votre demande, dans le but de faciliter la mise en place de nouvelles relations commerciales ou de partenariats essentielles à la croissance de votre entreprise. Ces Rendez-Vous sont organisés plus efficacement à l'avance. Vous pouvez également en demander pendant l'évènement auprès du Service des Rencontres. Les Rendez-Vous d'Affaires se tiennent au Salon des Rencontres, espace climatisé et adapté aux échanges d'affaires.

**B2B (Rendez-vous : Entreprise / fournisseurs - partenaires) :** Chaque exposant bénéficie de 03 Rendez-Vous d'Affaires B2B gratuits et paye ensuite **F.CFA 20.000 par rendez-vous** supplémentaire souhaité. Ce service est aussi ouvert aux visiteurs à raison de **FCFA 50.000 par rendez-vous**.

**B2C (Rendez-vous : Entreprise / clients - consommateurs) :** Le Service des Rencontres vous propose des Rendez-vous B2C sous la forme de petites réunions de prospection. Sur la base de vos besoins, nous invitons 10, 15 voire 20 entreprises, personnes ou institutions à venir découvrir votre offre de produits / services. **Chaque B2C s'organise à partir de F.CFA 100 000.**

## DESCRIPTION DE L'ACTIVITE ET APPLICATION DES SERVICES/PRODUITS (Présentation de l'entreprise en mettant en avant ses atouts)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## CARACTERISTIQUES DE L'ENTREPRISE

**CHIFFRE D'AFFAIRES (en FCFA) :**  0 - 15 Millions  15 - 100 Millions  100 - 1 Milliard  Plus de 1 Milliard  
**EFFECTIF SALARIÉ**  01 - 05 personnes  06 - 20 personnes  21 - 100 personnes  Plus 100 personnes  
**ZONES D'ACTIVITÉ :** \_\_\_\_\_  
**ZONES D'EXPORTATION :** \_\_\_\_\_

## QUE RECHERCHEZ-VOUS ? (Importateurs, distributeurs, partenaires, sous-traitants, autres ...)

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

## QUELLES SONT VOS ATTENTES ? VOTRE OBJECTIF ?

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

## QUELLES SONT LES FONCTIONS / LES PROFILS DES INTERLOCUTEURS VISES ?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## SOUHAITEZ-VOUS RENCONTRER DES ENTREPRISES EN PARTICULIER ? (Listez les ci-après).

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Dès réception de ce document, vous recevrez une facture correspondante dont le règlement intégral confirmera votre participation. Merci de votre collaboration.

DATE LIEU NOM / SIGNATURE / CACHET



APRIL 24 - MAY 02, 2021  
CONFERENCE CENTRE  
YAOUNDE - CAMEROON

TO RETURN BEFORE  
JANUARY 31, 2021

# FORM BUSINESS MEETINGS

FACE TO FACE MEETINGS FOR MULTIFACETED PARTNERSHIPS



PROMOTE MEETINGS are organized in partnership with the Investments Promotion Agency of Cameroon (IPA).

This form duly completed, dated, signed and stamped, is a PURCHASE ORDER. It must be returned to the Organizer in order to receive an invoice to be paid in full. The reference currency is Euro (€).

Version française au verso ►

Company name : \_\_\_\_\_  
Complement : \_\_\_\_\_  
Main Activity : \_\_\_\_\_  
Address : \_\_\_\_\_  
City : \_\_\_\_\_  
Country : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_  
Phone : \_\_\_\_\_  
Website : \_\_\_\_\_

## RESOURCE PERSON

Names and surnames : \_\_\_\_\_  
Function : \_\_\_\_\_  
Spoken languages : \_\_\_\_\_  
Office Phone : \_\_\_\_\_  
Mobile : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_

**B2B and B2C Meetings** are organised in partnership with the **Agency for the Promotion of Investments in Cameroon (API)** by professionals, based on requests made in order to facilitate the initiation of partnership relations, key to the growth of the company. These Meetings are organized more efficiently in advance. You can also request them during the event from the B2B TEAM. The Business Meetings are held at the MEETING HALL, an air-conditioned space suitable for business exchanges.

Each exhibitor can benefit from up to 3 free business meetings (B2B), then CFAF 20.000 are charged per additional appointment requested. The service is also open to PROMOTE visitors at a rate of CFAF 50.000 per organised meeting. Participants can hold their appointments at the Meetings Lounge.

**B2B (Meeting : Company / supplier - partner) :** Each exhibitor benefits from 03 free B2B business meetings and then pays CFAF **20,000 per additional meeting desired**. This service is also open to **visitors at the rate of CFAF 50,000 per appointment**

**B2C (Meetings : Company / clients - consumers) :** The B2B TEAM offers **B2C meetings** in the form of small meetings. We invite 10, 15 or even 20 companies, people or institutions based on your needs, to come and discover your products or services . **Each B2C is organized as from CFAF 100,000.**

### DESCRIPTION OF THE ACTIVITY AND THE APPLICATION OF SERVICES / PRODUCTS (presentation of the company, highlighting its strengths)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

### CHARACTERISTICS OF THE COMPANY

**Turnover (in FCFA) :**  0 - 15 Millions  15 - 100 Millions  100 - 1 Billion  More than 1 Billion  
**NUMBER OF EMPLOYEES**  01 - 05 peoples  06 - 20 peoples  21 - 100 peoples  More than 100 peoples  
**ACTIVITIES ZONE :** \_\_\_\_\_  
**ZONE OF EXPORTATION :** \_\_\_\_\_

### WHAT ARE YOU LOOKING FOR ? (Importers, distributors, partners, subcontractors, others ...)

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

### WHAT ARE YOUR EXPECTATIONS ? YOUR OBJECTIVE?

B2B \_\_\_\_\_  
 B2C \_\_\_\_\_

### WHAT ARE THE POSITIONS / PROFILES OF THE TARGET CONTACTS?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

### WOULD YOU LIKE TO MEET SOME COMPANIES IN PARTICULAR? (List them below).

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Upon receipt of this form, an invoice is supplied.

Thank you for your cooperation

DATE VENUE NAME / SIGNATURE / STAMP